



SERVIZIO "CONSULENZA MARKETING" LA COMUNICAZIONE EFFICACE SU LINKEDIN

intermediaonline.it

Intermedia, attraverso la propria struttura, svolge l'attività di consulenza intesa come **supporto marketing** per conto del Partner al fine di aumentarne la visibilità, migliorarne l'ingaggio e presentare le sue Soluzioni ai Target di persone giuste.

L'azione di Intermedia si concentra nel **Piano di Marketing** utilizzando principalmente LinkedIn in tutte le sue possibilità e in sinergia con gli altri strumenti del Social Media Marketing. L'attività di consulenza viene svolta una giornata al mese per almeno un anno di tempo.

In particolare l'intervento di Intermedia riguarda:

- **VISIONE e OBIETTIVI:** cosa si vuole ottenere in termini di Professional Branding e Lead Generation;
- **PROFILO PERSONALE:** come scrivere un Profilo interessante;
- **PAGINA AZIENDALE:** gestire al meglio la Pagina Aziendale;
- **NETWORK:** come ricercare nuovi collegamenti in Target;
- **GRUPPI:** come aprire e gestire un Gruppo su LinkedIn;
- **SALES NAVIGATOR:** gestione Accounts e Leads, Lead Builder, Network Creation, Network Engagement;
- **PIANO EDITORIALE:** creazione di contenuti e loro pubblicazione;
- **MISURAZIONE DEI RISULTATI:** Followers personali e aziendali, membri dei Gruppi, Social Leads;
- **SOCIAL MEDIA MARKETING:** altri Social Network, Sito Web, SEO, Newsletter, ecc.

LinkedIn

Intermedia & LinkedIn

milioni di iscritti in Italia.

LinkedIn rappresenta il social professionale più diffuso al mondo con 10

Intermedia sta investendo per creare un Network di Operatori ICT e Aziende Finali che copra l'intero territorio nazionale e vari settori merceologici. Intermedia sta utilizzando LinkedIn come la piattaforma per la diffusione dei contenuti e la Lead Generation. In questo scenario, consiglia a tutti coloro che operano nel mercato ICT di iniziare a conoscere, imparare e utilizzare LinkedIn per la promozione del proprio Brand e delle proprie soluzioni grazie alla creazione di contenuti interessanti per il pubblico di riferimento. Lo scopo ultimo è quello di ottenere traffico qualificato al sito aziendale e generare Lead interessate ad approfondire l'offerta del Business Partner.



Richiedi informazioni:

www.intermediaonline.it/servizi-di-marketing/



Intermedia
LEAD GENERATION FOR ICT

Intermedia
Via Col di Lana, 19
23900 Lecco- LC

T +39 0341 495957

M info@intermediaonline.it